



# ASTOR

gdzie technologia spotyka  
człowieka

## Program Partnerski 2022

### Co nowego?

*„Połączenie sił to początek, pozostanie razem to postęp,  
wspólna praca to sukces”  
– Henry Ford*

Szanowni Państwo!

Od samego początku firma ASTOR opiera swoją działalność na partnerskich relacjach ze swoimi klientami. Niezmiernie istotnym dla nas gronem partnerów biznesowych są firmy bezpośrednio wdrażające oferowane przez nas produkty i rozwiązania w przemyśle oraz w tworzonych przez siebie maszynach i urządzeniach. Dlatego już w 2003 roku po raz pierwszy zaprosiliśmy naszych klientów do udziału w Programie Partnerskim. W ciągu tych 18 lat istnienia programu współpracowaliśmy z kilkuset firmami, z których niemałe grono wraz z nami przeszło drogę rozwoju od małej organizacji, stając się dziś rozpoznawalnymi markami. Za to serdecznie dziękujemy!

Odpowiadając na zmieniające się otoczenie biznesowe, patrząc na to jak w przeciągu lat zmieniliśmy się sami, a przede wszystkim wsłuchując się w Państwa głos i potrzeby, postanowiliśmy od roku 2022 odświeżyć zasady współpracy w ramach Programu Partnerskiego ASTOR.

Nie zmienia się jedno – chcemy, żeby nasza długofalowa współpraca opierała się na partnerskich relacjach, które przelożą się na obopólne korzyści oraz rozwój naszych organizacji. Zachęcam do rozmów na ten temat z Państwa opiekunami oraz Zespołem Rozwoju Programu Partnerskiego w ASTOR. Jesteśmy otwarci na wszelkie uwagi, pomysły czy inicjatywy biznesowe.

Zapraszam do udziału w Programie Partnerskim ASTOR!



Tomasz Michałek

Członek Zarządu, Dyrektor ds. Sprzedaży

# Rodzaje Partnerstwa

## INTEGRACJA TECHNOLOGII

### Partner Wdrożeniowy

Firma posiadająca wiedzę technologiczną oraz wiedzę nt. aplikacji produktów ASTOR w wybranych branżach i rozwiązaniach, zapewniająca dostęp do wysokiej jakości usług wdrożeniowych i instalacyjnych

## BUDOWA ROZWIĄZAŃ I MASZYN

### Partner OEM

### Partner Rozwoju Rozwiązań

Jednostka biznesowa działająca w określonej branży, technologii lub rozwiązaniu, wytwarzająca samodzielnie powtarzalne produkty, mająca potencjał zakupów produktów ASTOR, samodzielnie pozyskująca klientów i sprzedająca swoje produkty

Podmiot uczestniczący w tworzeniu i kreowaniu rozwiązań, dostarczający wartość dodaną do oferowanych produktów

## EDUKACJA

### Partner Merytoryczny

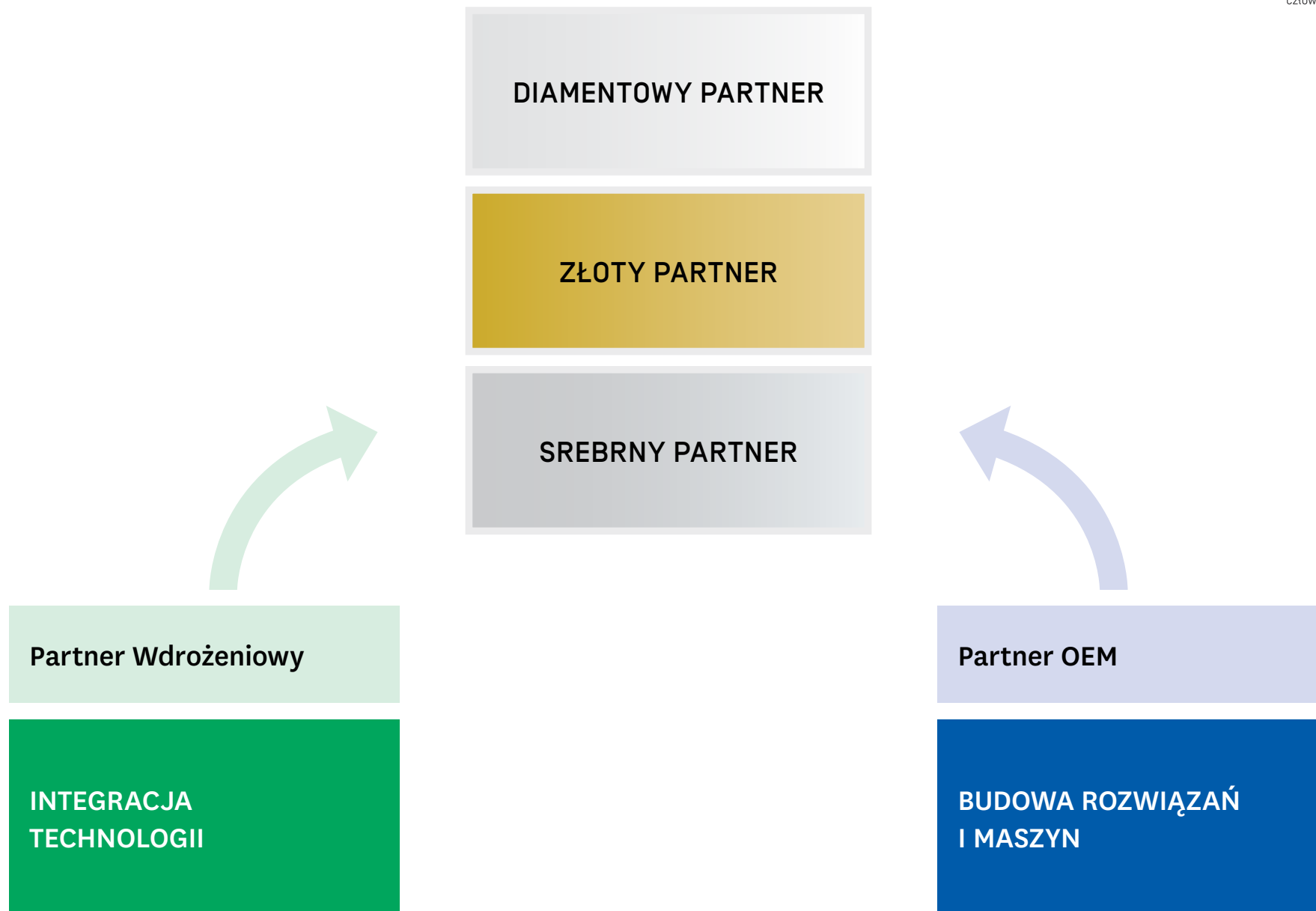
Firmy doradcze, biura projektowe oraz organizacje edukacyjne, które działają w branży edukacyjnej, swoją wiedzą pomagają nam w kształceniu (szkoły średnie, Centra Kształcenia Ustawicznego, uczelnie wyższe, placówki edukacyjne, firmy szkoleniowe)

## FUNDAMENT TECHNOLOGICZNY

### Partner Technologiczny

Strategiczni i wspierający dostawcy technologii, które dystrybuuje Grupa ASTOR

# Rodzaje Partnerstwa



# Specjalizacje w Programie Partnerskim

## Robotyzacja i intralogistyka

- › Integracja systemów
- › Systemy zrobotyzowane (paletyzacja, spawanie, obsługa maszyn CNC, malowanie, handling)
- › Intralogistyka
- › Osprzęt robotyki (chwytki, urządzenia peryferyjne)

## Automatyzacja, sterowanie, wizualizacja

- › Automatyzacja i bezpieczeństwo maszynowe
- › Systemy sterowania procesami ciągłymi
- › Systemy wizualizacji i raportowania danych
- › Redundancja systemów sterowania
- › Integracja elektryczna
- › Systemy SCADA

## Integracja danych i zarządzanie produkcją

- › Rozwiązania Control Room i centralne dyspozytornie
- › Rozwiązania planowania, zarządzania i śledzenia produkcji MES oraz integracji z ERP
- › Rozwiązania monitoringu efektywności produkcji (OEE)
- › Zarządzanie efektywnością energetyczną
- › Zarządzanie produkcją wsadową (batch)
- › Integracja Enterprise Integrator

## Technologie Przemysłu 4.0

- › Rozwiązania Cloud i EDGE Computing (technologia Industry 4.0 ready)
- › Sztuczna inteligencja AI i predykcyjna analityka produkcji (technologia Industry 4.0 ready)
- › Sieci przemysłowe IIOT
- › Cyberbezpieczeństwo (technologia Industry 4.0 ready)
- › Symulacja (Digital Twins) (technologia Industry 4.0 ready)
- › Virtual Reality



# Korzyści z Programu Partnerskiego

W momencie uzyskania certyfikatu dołączają Państwo do grupy Certyfikowanych Partnerów ASTOR i otrzymują następujące korzyści:

- › Dedykowany opiekun handlowy
- › Utrzymywanie długofalowych stabilnych warunków handlowych dla Partnera
- › Pakiet bezpłatnych konsultacji technicznych dostępny w ciągu roku
- › Budowa wspólnych aplikacji proof of concept (pod projekty)
- › Dedykowane warsztaty techniczno-handlowe dla pracowników Partnera
- › Bezpłatny dostęp dla Partnera do e-szkoleń dostępnych zdalnie
- › Możliwość szkolenia pracowników Partnera przez ASTOR na specjalnych warunkach handlowych
- › Bezpłatne wypożyczenie sprzętu na potrzeby projektu
- › Prezentacja Partnera w kanałach internetowych i czasopismach ASTOR
- › Promocja współpracy ASTOR z Partnerem w mediach społecznościowych
- › Aktywne promowanie obszarów specjalizacji Partnera w sieci sprzedaży ASTOR
- › Komercjalizacja wspólnych rozwiązań, opartych na produktach oferowanych przez ASTOR

\* Pozostałe korzyści pozostają jako ustalenia indywidualne



## Wspieramy partnerów w rozwoju

400+  
partnerów  
ASTOR

1000+  
przekazanych  
projektów

18 lat  
istnienia  
Programu  
Partnerskiego

# Kontakt

Zapraszamy do kontaktu z Indywidualnymi Opiekunami

**Dane kontaktowe ogólnopolskiego  
Koordynatora Programu Partnerskiego:**

Barbara Cebo

[Barbara.Cebo@astor.com.pl](mailto:Barbara.Cebo@astor.com.pl)

Tel: 692 508 688





[www.astor.com.pl](http://www.astor.com.pl)